

DEVELOPPEUR COMMERCIAL ET MARKETING – 01 2022

Date de démarrage : à partir de Janvier 2022

Lieu : Bourgogne-Franche Comté

Durée : 18 ou 24 mois

A propos de l'entreprise : www.starenco.com

STARENCO est une entreprise spécialisée dans le développement de l'énergie solaire photovoltaïque auprès des professionnels (B to B).

Basée à côté de DIJON en Bourgogne-Franche Comté, son métier est celui de **CONSEIL, ASSISTANT MAÎTRISE D'OUVRAGE (AMO), BUREAU D'ETUDES SOLAIRES**.

STARENCO propose une expérience marché très forte pour la réalisation des projets solaires de ses clients, afin de répondre à tous les cahiers des charges, en prenant en considération l'ensemble des contraintes du marché : administratives, techniques, environnementales, esthétiques, économiques et financières.

Grâce à un réseau de professionnels dense et dynamique en amont de la filière (fabricants, grossistes), **STARENCO** est agnostique dans ses prescriptions de matériels et garantit les meilleurs choix selon les spécificités techniques de chaque bâtiment.

Une fois les projets sécurisés (foncier et réseau), **STARENCO** consulte les photovoltaïciens (installateurs spécialisés), pour réaliser les travaux et assurer la maintenance.

Les missions confiées pendant l'alternance

Pour accompagner le lancement de nouvelles offres de produits et services, **STARENCO**, pionnier de l'énergie solaire en région, cherche son **développeur commercial et marketing**. Véritable chef d'orchestre vous agirez pour transformer les contacts en contrats avec une grande liberté commerciale et marketing.

Vous animerez les clients directs (maître d'ouvrage) et les clients indirects (installateurs) pour développer le portefeuille confié.

Les missions s'articulent autour de 4 thèmes :

- création, gestion et animation des réseaux sociaux : community manager
- commercialisation d'un logiciel technique de calculs solaires : **TOOLSOL**
- développement de l'offre pour les parkings : **e-CarSol**
- réflexion autour du développement du concept de l'entreprise

Votre profil

H/F de **terrain** avec une approche pragmatique des affaires

Curieux ne pas s'abstenir :) un esprit vif et une compréhension rapide sont attendus.

Dynamique et **force de propositions**

Aisance informatique (excel, word, powerpoint)

De **l'ambition** commerciale et managériale

Mobilité sur la région Bourgogne Franche-Comté et départements limitrophes

permis B et véhicule

Vous souhaitez rejoindre une **entreprise en développement** dans laquelle tout est à créer ?

Vous souhaitez proposer votre vision de l'offre et **suggérer des améliorations** ?

Le secteur des **énergies renouvelables** vous attire ?

Avec 3 oui aux questions précédentes, envoyez vite votre CV : contact.starenco@gmail.com